

INTRO S:1

INTRO S:2

# MSc19805

Business Development

Consulting

Digital Innovation

Logistics & Transport

Project Management

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Arts, Betriebswirtschaftslehre, 2019, OTH Regensburg , Deutschland , Anwendung von Methoden und Elementen der Fabrikplanung anhand eines Planungsprojekts des Verpackungsdienstleisters Deufol

## Praktische Erfahrung

Praktikantin - Bereich: Innovation , Logistik-Initiative Hamburg , Mitwirkung beim Blockchain Forschungs- und Entwicklungsprojekt HANSEBLOC, Mitwirkung bei der Erstellung einer Innovationsroadmap Logistik 2030 für die Metropolregion Hamburg , Unterstützung bei Veranstaltungen für das Netzwerk der Initiative, 03.2019-09.2019, Deutschland, Hamburg

Werkstudentin - Bereich: Qualitätsmanagement , DEUFOL Süd , Ist-Analyse und Optimierung von Wareneingangs-, Verpackungs- und Beladungsprozessen, Mitwirkung bei der Langfristplanung einer Luftfrachtsicherheitsversandhalle durch die Erstellung von verschiedenen Planlayouts und Bewertung dieser Szenarien, Unterstützung im Tagesgeschäft des Qualitätsmanagements, 03.2018-03.2019, Deutschland , Neutraubling

Praktikantin - Bereich: Logistikplanung (Bereitstellplanung) , BMW Group , Aufnahme des Ist-Standes der Sequenzonen und Vormontageflächen sowie Aktualisierung der Bereitstelllayouts mit MS Visio/Micro Station, Szenariobewertung der Entstehung eines Showrooms in einer der Montagehallen. Ausarbeitung und Visualisierung der Folgen einer Verdrängung bisheriger Umfänge, potenzielle Neuverortung dieser und Risikobewertung zur Entscheidungsfindung, Ausarbeitung und Analyse der Anwendbarkeit eines Schubfachregalwagens als neues Bereitstellhilfsmittel, 09.2017-02.2018, Deutschland , Dingolfing

Ferienarbeiterin , Randstad Automotives - Einsatz: BMW Group , Einsatz am Montageband , 08.2017-08.2017, Deutschland , Dingolfing

Ferienarbeiterin, Audi AG, Einsatz in der Kleinteileschweißerei, 08.2016- 10.2016, Deutschland, Ingolstadt

Ferienarbeiterin, Deutsche Post AG, Zustellung von Briefen und Paketen mit einem Kleintransporter, 02.2016-03.2016, Deutschland, Neuburg an der Donau

Ferienarbeiterin, Deutsche Post AG, Zustellung von Briefen und Paketen mit einem Kleintransporter, 06.2015-09.2015, Deutschland, Neuburg an der Donau

Ferienarbeiterin, Deutsche Post AG, Zustellung von Briefen und Paketen mit einem Kleintransporter , 07.2014-09.2014, Deutschland, Burgheim

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## Ehrenamtliches Engagement

Aktive Mitgliedschaft - Jugendausbildung + Engagement im Verein, Freiwillige Feuerwehr Rennertshofen ,  
03.2009-11.2015

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Professional

MS Office Power Point - Professional

SAP - Basic

### Sprachkenntnisse

English - C1

German - Native Speaker

French - A1

Spanish - A1

## Jahrgang

1995

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Administration	Business Development	Consulting
Human Resources	Marketing & Sales	Media & Communication
Project Management	Real Estate	

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Arts, Germanistik, 2011, Xiangtan Universität, China

Master of Arts, Internationale Literaturen, 2015, Eberhard Karls Universität Tübingen, Deutschland

## Praktische Erfahrung

Praktikant- Human Ressource Management, Daimler AG, Übersetzungen in mündlicher und schriftlicher Form, Operative Unterstützung im Projekt "Demographischer Wandel", 10.2014-11.2014, Deutschland, Bremen

Praktikant- Human Ressource Management, ET Solutions AG, Unterstützung des HR Managements bei der Rekrutierung neuer Mitarbeiter, Administration: Erstellung von Arbeitsverträgen und "zeugnissen", Beantragung von Krankenversicherung, Arbeitsgenehmigungen und Visa-Anträge, 03.2015-09.2015, Deutschland, München

HR Business Partner, Volkswagen Automatic Transmission Co., Ltd, Verantwortung für alle HR-Themen in der Abteilung Produktionsmanagement; Rekrutierung von Fachpersonal sowie Vertragsverhandlungen, Organisation und Koordination des VW-Assessment Center - Meisterentwicklungsklausur (MEK); Mitarbeit im operativen Tagesgeschäft sowie in der Personaladministration vom Eintritt bis zum Austritt, Mitarbeit in HR-Projekten, z.B. HR White Book, Nachfolgeplanung, 01.2016-05.2017, China, Tianjin

HR Business Partner, Design Society, China Merchants Group, Steuerung des gesamten Recruitingprozesses von Fach- und Führungskräften, Operative Betreuung der Mitarbeitenden im gesamten Employee-Life-Cycle, Optimierung und Gestaltung der Personalprozesse, 12.2017-08.2018, China, Shenzhen

Overseas HR Specialist " Deutschland, DJI Technology Co., Ltd., Betreuung und Beratung von Mitarbeitern und Führungskräften in allen personalrelevanten und arbeitsrechtlichen Fragestellungen in DJI Niederlassungen in Deutschland (Niederlauer und Frankfurt am Main), Durchführung des Recruiting-Prozesses (Active Sourcing, Social-Media, Vertragsverhandlung); Bearbeitung und Optimierung aller Prozesse in der Personaladministration und "betreuung, Entwicklung und Umsetzung der Personalentwicklungsprogramme: Jahresgespräche, Mitarbeiterbindung und Nachfolgeplanung; Verantwortung für Lohn- und Gehaltsabrechnungen; Übernahme und Gestaltung von HR-Projekten in allen HR-Bereichen, 12.2017-08.2018, China, Shenzhen

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

## Ehrenamtliches Engagement

Freiwilliger/Besucherservice/Aufsicht in den Ausstellungsräumen, Victoria and Albert Museum at Design Society, 08.2018-03.2019

Freiwilliger/Besucherservice/Aufsicht in den Ausstellungsräumen, Shekou Museum of China's Reform and Opening, 10.2018-03.2019

Deutschlehrer, Elite Education Group, 03.2018-07.2019

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

SAP - Advanced

### Sprachkenntnisse

Chinese - Native Speaker

German - C1

English - C1

Spanish - A2

## Jahrgang

1989

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

# Testdaten

Business Development	Consulting	Digital Innovation
Marketing & Sales	Media & Communication	Project Management

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science (BSc), International Hospitality and Tourism Management, 2019, University of Surrey, United Kingdom, Lack of business travel coverage within the academia at the University of Surrey

## Praktische Erfahrung

Working Student and Internship - Global Travel Management, Siemens AG, Support in the procurement of travel and supply chain management within the Siemens AG, as well as the assistance in the global cooperation and communication of travel., Support in the creation of travel report statistics and presentations, support in the preparation, implementation and evaluation of the annual Global "User Satisfaction Surveys" , Participation and the recording of meeting minutes in German and English at various meetings, etc., 09.2017-08.2018, Germany, Munich

## Ehrenamtliches Engagement

President of the German Society, University of Surrey Union, 09.2015-06.2018

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

### Sprachkenntnisse

English - Native Speaker

German - Native Speaker

## Jahrgang

1996

## Verfügbarkeit

09.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

## MBA CORPORATE MANAGEMENT

Studienstart: Oktober 2019

Administration	Business Development	Commerce
Consulting	Digital Innovation	Marketing & Sales

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Mechanical Engineering, 2015, Istanbul Technical University, Turkey, HVAC system design and implementation in subway stations

### Praktische Erfahrung

Human Capital Management Intern, PricewaterhouseCoopers, Consultant support in designing and conducting surveys, analyzing and reporting data output and creating executive summaries, 09.2012-02.2013, Turkey, Istanbul

PEP Intern, Mercedes-Benz Daimler AG, Work in the Field Force Team: giving consultancy services to dealers in after sales services, Tracking dealers' performances in the company metrics weekly, 07.2013-03.2014, Turkey, Istanbul

Business Development Intern, Deutsche Bahn Schenker Rail AG, Preparation of competitor analysis as gathering intelligence about market players in Turkey for the Business Development Team, Gaining practical experience on how to turn Turkish Statistical Institute's data-set into actionable insights, 03.2015-07.2015, Germany, Berlin

Account Representative, Procter & Gamble, Managing sales operations via controlling sales budget between P&G and top local chain customers, Operation of P&G trade worldwide by delivering monthly sales volume, tracking P&G portfolio's distribution and shelving quality and merchandising standards, In-customer P&G value share for the biggest TLC customer, 09.2015-12.2017, Turkey, Istanbul

Account Executive, Procter & Gamble, Managing sales operations of P&G Fabric and Home Care categories via controlling sales budget annually between P&G and Carrefour Turkey, Responsibility for Portfolio and promotion plans while taking Carrefour shoppers' habits into consideration, Responsibility for core store performance indicators such as display share and shelf share, 01.2018-07.2019, Turkey, Istanbul

### Ehrenamtliches Engagement

Vice President Human Resources Coordinator, Board Member, Board of European Students of Technology, 09.2010-06.2012

### Kenntnisse

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de



im Bereich der IT  
MS Office Excel - Professional

MS Office Power Point - Professional

Sprachkenntnisse  
English - C1

German - A1

Jahrgang

1991

Verfügbarkeit

10.2019

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

Business Development	Consulting	Marketing & Sales
Media & Communication	Project Management	

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Arts International Management , International Management , 2017, Analysebasierte Erarbeitung einer Vertriebsstrategie für Premiumspirituosen im Absatzkanal Spezialitätenhandel des Unternehmens BORCO-Marken- Import Matthiesen GmbH & Co. KG, International School of Management (Campus Hamburg), Deutschland

### Praktische Erfahrung

Junior Sales Manager - Handel , Carlsberg Deutschland GmbH, Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden (Handel + Getränkefachgroßhandel und Getränkeabholmärkte), Neukundenakquise, Planung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen am POS, 04.2018-11.2019, Deutschland , Hamburg (Einsatzgebiet Berlin)

Praktikant Einkauf Nonfood , EDEKA AG, Unterstützung bei der Aktionsplanung, Kennzahlenaufbereitung, Vorbereitung von Lieferantengesprächen, 10.2017-03.2018, Deutschland , Hamburg

Werkstudent Sales (Schwerpunkt Key Account Management On- und Off-Trade), BORCO-Marken-Import Matthiesen GmbH & Co. KG, Konzeption von Kundenbindungsmaßnahmen, Erarbeitung von Marktanalysen, Vorbereitung von Absatz- und Umsatzanalysen, 01.2017-07.2017, Deutschland , Hamburg

Praktikant Sales (Schwerpunkt: Key Account Management Off-Trade), BORCO-Marken-Import Matthiesen GmbH & Co. KG, Vorbereitung und Support für Kundenmeetings, Bearbeitung von Promotionsplänen, Strategische Partnerschaftsanalyse der REWE, 07.2016-09.2016, Deutschland , Hamburg

Praktikant Marketing & Sales , RIMC International Hotel Resort Management and Consulting GmbH, Sales Support bei der Messe Reisen Hamburg 2015, Umweltanalyse bei der Projektentwicklung, 01.2015-02.2015, Deutschland , Hamburg

Praktikant Marketing , Sunshine Helicopters Inc., Recherche zur Zielgruppenanalyse und potenzielle Konsumenten, Administration der Social Media Kanäle, 08.2013-12.2013, USA, Las Vegas

### Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

im Bereich der IT  
MS Office Excel - Advanced  
MS Office Word - Advanced

MS Office Power Point - Advanced  
SAP - Basic

Sprachkenntnisse  
English - C2  
German - Native Speaker

French - A1  
Spanish - A2

## Jahrgang

1995

## Verfügbarkeit

11.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Business Development

Consulting

Marketing & Sales

Project Management

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science (anerk. Diplom), Law, 2005, Staatliche Universität Altai, Barnaul, Russland

## Praktische Erfahrung

Business Development Manager, Ulla Popken & Gina Laura Fashion Store, Developing two fashion brands on a new market, hiring employees, managing sales team, developing goals for the sales team, budget planning, Analyzing accounting and financial data, predict customers' demands and ordering new collections upon it, Creating and carrying out marketing activities, acquiring new clients, 02.2013-02.2019, Russia, Kemerovo

Head of Legal Department /Project Manager, Krasnotal LLC, Leading the legal department, protection of the company against legal risks and violations, litigation, negotiating deals on behalf of the company , Evaluating new business partnerships with vendors and contractors, supporting and guiding senior executive decision-making processes, Organizing collaboration between external and internal specialists, corporate departments and state authorities in guiding different projects, 06.2008-12.2012, Russia, Barnaul

Lawyer, Krasnotal LLC, Assisting and advising businesses on establishing their company's structure, policies, objectives, and procedures for their business operations, Drafting, reviewing and managing contracts related to business operations, monitoring legal risk in documentation and giving guidance on the acceptable assumption of risk, Preparation of pleadings, notices and making appearances in court, researching and resolving legal issues through the analysis of relevant laws, argument development, evidence collection, 06.2008-12.2012, Russia, Barnaul

## Ehrenamtliches Engagement

Voluntary legal aid center, Altai State University, 09.2001-12.2001

## Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Advanced

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Sprachkenntnisse  
English - C1

German - B2

Jahrgang

1983

Verfügbarkeit

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Administration	Business Development	Commerce
Consulting	Digital Innovation	Human Resources
Marketing & Sales	Media & Communication	Project Management

## Studium/Ausbildung

Business AVCE, Business Studies, 2005, Reigate College, United Kingdom

Professional Certificate in management, Business Administration, 2015, Open University, United Kingdom

## Praktische Erfahrung

Chef de Partie, Eurest GmbH a part of Compass, I mastered each station within the kitchen and provided support for internal events and cooking classes., Communicated effectively between each station and restaurant to achieve the joint goals for each team. , Showed project management skills on a daily basis, achieving each target set each day, 01.2018-06.2019, Germany, Hamburg

Ausbildung, Landhaus Scherrer, Responsible for Saucier station 08.2016 ? 12.2016, Responsible for Gardemange station 02.2016 ? 08.2016., Quickly became responsible for all stations, Technical working practices, Gained experience in events in- and outside of the restaurant, Live Cooking events, for example the Hamburger Spring Derby, 01.2017-07.2017, Germany, Hamburg

Sales Assistant, VELOX GmbH, Creating and processing of sales orders into SAP, Stock monitoring, determination of requirements, and corresponding purchase creation and deadline monitoring, Supporting the product/sales manager, constant contact with suppliers and customers. Back office support, Creating sales offers for customers, , Customer acquisition via telephone and face-to-face. Apart of the team to help build the webshop, 01.2012-08.2015, Germany, Hamburg

After Sales Consultant, BMW Park Lane Ltd (BMW UK Group), First Aftersales trainee ever employed. Piloted new training program. Constantly achieved high service scores and appeared on the BMW website for customer feedback., Problem solving, Customer Service , Constant customer contact and up sale, Entering and processing of customer bookings., Customer and Vehicle support via communication with the workshop manager, Invoicing and account management, Sales (Mini new and loan cars), 11.2009-11.2011, United Kingdom, London

Senior collections officer, 1st Credit, Customer Service, Manage customer data, Telesales, Accounting, Customer complaint management, Leraned to be successful in a high pressure sales environment, constant pressure to achieve set monthly targets, 05.2007-11.2009, United Kingdom, Reigate, Surrey

Accounts - Book Keeping, Papergraphics Ltd, Accounts Payable/Purchase ledger/Credit Control/Sales ledger., Building customer relationships, Tracking payments, Organisation and execution of payments to

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

suppliers (UK & International), Care of company accounts, Purchase of currencies (Euro and US Dollars) - Experience with Exprian & Equifax, 09.2005-04.2007, United Kingdom, East Grinstead

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

#### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

SAP - Advanced

MS Office Word - Advanced

WordPress - Advanced

#### Sprachkenntnisse

English - Native Speaker

German - B1

### Jahrgang

1986

### Verfügbarkeit

ab sofort

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2019

Administration	Business Development	Commerce
Consulting	Digital Innovation	Finance
IT		

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, 2018, Concord University, USA

## Praktische Erfahrung

Resident Assistant, Concord University, Been available to residents, Enforced policies, Resolved conflicts amongst residents, 08.2016-12.2018, USA, Athens

Six Star Campus Ambassador, Iovate Health Sciences International Inc., Performed supplement sampling demos, Maintained a strong social media presence, Identified marketing opportunities on campus, 03.2017-12.2018, USA, Athens

Admissions Office Assistant, Concord University, Provided guidance to students and parents, Reviewed applications, Maintained files for student applications, 02.2016-05.2016, USA, Athens

## Ehrenamtliches Engagement

Bonner Scholar, The Bonner Foundation, 08.2016-12.2018

Community Volunteer, YMCA site at AEP, 06.2018-07.2018

Community Volunteer, YMCA of Central Ohio, 05.2017-07.2017

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Project - Professional

MS Office Power Point - Professional

MS Office Word - Professional

### Sprachkenntnisse

English - C2

French - C2

## Jahrgang

## Verfügbarkeit

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)



1995

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

**Business Development**

**Digital Innovation**

**Logistics & Transport**

**Project Management**

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science (B.Sc.), Außenwirtschaft / International Management, 2019, Meeting the Challenges of Sustainability in Global Supply Chains, Hochschule für Angewandte Wissenschaft Hamburg, Deutschland

## Praktische Erfahrung

Praktikum - Projektmanagement, Carl Konferenz und Eventtechnik, Strategieentwicklung zur Implementierung eines neuen Produktes: Teamkoordination, Reporting und Präsentation, 09.2014-09.2014, Deutschland, Hamburg

Assistenz, SAM International Marktforschung, Verwaltung der Datenbanken, Kommunikation mit Probanden, Recruiting, Administration und Testvorbereitung, 12.2012-12.2012, Deutschland, Hamburg

Praktikum - Vertrieb, Wolfsberger Engineering, Implementierung des CRM-Systems, Netwerkaufbau, Strategische Unternehmensorganisation und Diversifizierung, Marktanalyse zur Produkteinführung und Produktentwicklung, 06.2017-07.2017, Deutschland, Hamburg

Praktikum - Marketing and Communications, Tourbel Tourism and Business Language Exchange, Community Management, Marktanalyse, Strategieplanung und Umsetzung, 02.2018-07.2018, Spanien, Bilbao

## Ehrenamtliches Engagement

Betreuung von Jugendlichen, Elim Kirche Harburg, 01.2016-06.2019

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

CMS - Basic

MS Office Power Point - Professional

SAP - Basic

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Professional

WordPress - Advanced

### Sprachkenntnisse

English - C1

French - A1

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

German - Native Speaker

Spanish - B1

## Jahrgang

1994

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2018

Business Development	Consulting	Digital Innovation
Health Management	Project Management	

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Business Administration, 2016, Strategische Marktanalyse von Pharmazeutischen Intermediates , Hamburg School of Business Administration, Deutschland

### Praktische Erfahrung

Head of Global Sourcing & Sales Western Europe, Ferro Pharma GmbH, Aufbau, Ausbau und Optimierung globaler Supply-Chains in Bezug auf Profitabilität und Effizienz mit einem geographischen Fokus auf Asien, Identifikation von Innovationen, neuen Geschäftsfeldern und Opportunitäten für Unternehmenswachstum sowie strategische Unternehmensentwicklung, Key Account Management für Hersteller, Lieferanten, Kunden und Partner mit einem geographischen Fokus auf Asien, Europa und Nord-Amerika, 05.2017-08.2019, Deutschland, Hamburg

Area Sales Manager Western Europe, Ferro Pharma GmbH, Key Account Management für Hersteller, Lieferanten, Kunden und Partner mit einem geographischen Fokus auf die Europäische Union, Erschließung neuer Märkte und Kunden mit Fokus auf die Auslizensierung von Fertigarzneimitteln und den Vertrieb von APIs, Eigenständige Vernetzung mit den relevanten Stakeholdern auf Reisen und globalen Fachmessen, 11.2016-04.2017, Deutschland, Hamburg

### Ehrenamtliches Engagement

Gewählter Studentenvertreter HSBA MSc Business Development, Hamburg School of Business Administration, 08.2018-07.2019

Freiwilliger Lehrer , DHH Deutscher Hochseesportverband e.V., 06.2011-08.2012

### Kenntnisse

#### im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Project - Basic

MS Office Power Point - Professional

MS Office Word - Professional

#### Sprachkenntnisse

English - C2

German - Native Speaker

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Jahrgang

1995

Verfügbarkeit

09.2019

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2019

Administration	Business Development	Consulting
Digital Innovation	IT	Marketing & Sales
Project Management		

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Wirtschaftswissenschaften, 2019, Potenzialanalyse eines Manufacturing Execution Systems zur Realisierung einer Smart Factory am Beispiel eines Produktionswerkes der Daimler AG, Universität Osnabrück, Deutschland (DEU)

### Praktische Erfahrung

Praktikantin Projektmanagement, Daimler AG , Unterstützung bei der Mitteleinsatz- und Logistikplanung, sowie Planung, Organisation und Durchführung von Workshops und fachbereichsübergreifenden Projektevents, Implementierung eines Projektstandardterminplans, Ausarbeitung und Vorstellung von Konzepten auf Projekt- und Abteilungsebene , 04.2018-04.2018, Deutschland (DEU), Hamburg

Bachelorandin im Lean-Management, Daimler AG, Recherche und Ausarbeitung von theoretischen Grundlagen und der Ist-Situation im Unternehmen , Durchführung von Experteninterviews mit abteilungs- und werksübergreifenden Spezialisten , Ausarbeitung und Erstellung von Managementunterlagen und -präsentationen zur Visualisierung von technischen und betriebswirtschaftlichen Sachverhalten, 11.2018-03.2019, Deutschland (DEU), Hamburg

### Ehrenamtliches Engagement

Austausch mit und Betreuung von einem Studenten der University of South Florida, International Facetime, Universität Osnabrück, 05.2017-06.2017

Betreuung von internationalen Studenten und Unterstützung in Behördengängen, sowie bei der Orientierung in der Stadt Osnabrück, International Office der Universität Osnabrück , 10.2016-04.2017

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Project - Basic

MS Office Power Point - Professional

MS Office Word - Professional

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Sprachkenntnisse  
English - C1

German - Native Speaker

Jahrgang

1995

Verfügbarkeit

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

<b>Administration</b>	<b>Business Development</b>	<b>Consulting</b>
<b>Health Management</b>	<b>Marketing &amp; Sales</b>	<b>Project Management</b>

## Studium/Ausbildung

Doctorate (Ph.D.), Polymer Chemistry, 2014, University of Hamburg, Germany

## Praktische Erfahrung

Polymer Formulation Specialist, Aquaporin A/S , Project Management for different R&D based projects; Developing and designing a new Biomimetic based formulation for water filtration application , Product development, Formulation quality control, Supervision of students and technicians , Supply chain management of all raw materials for the formulation in accordance with required specification imposed by FDA and risk management analysis, 05.2018-08.2019, Denmark, Copenhagen

Research Associate, Helmholtz-Zentrum Geesthacht, Synthesis of new monomers and polymers for potential application in membrane technology, Modification and characterization of porous and non-porous supports for Carbon Nano Membranes (CNMs), Graphene functionalization and development of graphene-based membrane for different application, 10.2014-04.2018, Germany, Geesthacht, Schleswig-Holstein

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

#### im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Project - Basic

MS Office Power Point - Professional

MS Office Word - Professional

#### Sprachkenntnisse

English - C2

German - B2

### Jahrgang

1986

### Verfügbarkeit

10.2019

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)



## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2019

Administration	Business Development	Commerce
Marketing & Sales	Media & Communication	Project Management

### Studium/Ausbildung

Bachelor's Degree, Administration and International Business, 2018, Universidad Panamericana, Mexico

### Praktische Erfahrung

Commercial Operations Coordinator, Sony Pictures Television, In charge of working together with the sales department to coordinate the operation of certain accounts of TV channels- Sony Channel and AXN., 11.2018-07.2019, Mexico, Mexico City

Retail Sales Intern, HP Inc., Responsibility for sell-in and sell-out reports, General activities in the Account Management , Analyzing the performance of the accounts, managing confidential information about sales, 10.2017-02.2018, Mexico, Mexico City

Working student - Accounting Area, Universidad Panamericana, Responsibility for creating, checking and authorizing invoices and accounting policies for monthly national and international expenses, (Re)-organization of time efficiency and general organization within the department, 02.2016-09.2016, Mexico, Mexico City

Administration Intern, Sistema Cobra de Seguridad Privada en Carreteras, Reorganization of efficiency on the data organization , Support in creating databases to the accounting area, 05.2014-07.2014, Mexico, State of Mexico

### Ehrenamtliches Engagement

Home for children with vulnerable situations. Help with homework, school tasks and time for playing, Patronato de apoyo social A.C., 02.2015-01.2016

Active volunteer after the strong earthquake that shook the city: carrying stones, donating food and groceries, Personal commitment after Mexico City's earthquake, 09.2017-09.2017

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Power Point - Advanced

Sprachkenntnisse

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

English - C1

German - B1

Jahrgang

Verfügbarkeit

1996

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## Studium/Ausbildung

Bachelor' of Science, Marketing, 2014, University of Ghana , Ghana , The impact of service quality on customer loyalty; Ghanaian Public Bus Transport

## Praktische Erfahrung

User marketing manager , Robert Bosch Ghana Limited , Defining and implementing activities geared towards user retention and loyalty, Defining and implementing new business models, 01.2018-08.2019, Ghana , Accra

Project Manager , Robert Bosch Morocco , Defining all requirements of the 'Power Box' project , Ensuring homogeneous implementation of the project in selected African countries, 03.2016-12.2017, Morocco , Casablanca

Management Trainee , Robert Bosch Power Tools GmbH, Work in a department related to the development of strategies for establishing and solidifying the company's business in Africa, 06.2016-02.2017, Germany , Stuttgart

## Ehrenamtliches Engagement

Member, Friends of the Needy, 08.2019-08.2019

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Power Point - Advanced

MS Office Word - Professional

MS Office Project - Basic

SAP - Basic

### Sprachkenntnisse

English - Native Speaker

German - A2

## Jahrgang

1987

## Verfügbarkeit

12.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

# MSc19604

Administration	Business Development	Commerce
Human Resources	Logistics & Transport	Marketing & Sales
Project Management		

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Business Administration , Management , 2015, American University of Afghanistan , Kabul, Afghanistan

## Praktische Erfahrung

HR Associate , Quyash Niazi Construction Co., Support in preparation of job descriptions for new vacancies and with the recruitment process, Preparation of presentations for HR policies and regulations to personnel , Support of new employees with their orientation process, 01.2017-04.2018, Afghanistan, Kabul

Operations Coordinator, Janus Global Operations , Communication between site officers and headquarters , Support of site personnel with operational changes, Preparation of weekly, monthly and quarterly reports, 04.2016-11.2016, Afghanistan, Kabul

Field Office Administrator , Janus Global Operations , Preparation of leave requests and travel request forms, support for the hiring process, Coordination of meetings and trainings, Filing and record of maintenance of all employees on a daily basis , 06.2015-03.2016, Afghanistan , Kabul

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

Sprachkenntnisse

English - C1

German - B1

Hindi - B1

Russian - B1

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Jahrgang

1993

Verfügbarkeit

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

<b>Business Development</b>	<b>Commerce</b>	<b>Consulting</b>
<b>Digital Innovation</b>	<b>Finance</b>	<b>Health Management</b>
<b>IT</b>	<b>Logistics &amp; Transport</b>	<b>Media &amp; Communication</b>
<b>Project Management</b>		

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Business Administration (Hons), International Business, 2019, Hanze University of Applied Sciences, The Netherlands

## Praktische Erfahrung

Accounting and Finance Intern, Falkensteiner Michaeler Tourism Group (FMTG), Booking of bank statements and cash books, Verification of incoming invoices, Contribution to monthly and quarterly consolidated accounts, 07.2017-12.2017, Austria, Vienna

International Trade Intern , Sparkasse Bremen AG, Creation of foreign currency accounts, Preparation of client meetings, Support of assessing balance sheets, 06.2015-07.2015, Germany, Bremen

Marketing Intern, Matachana Group, Creation and translation of product descriptions, Preparation of exhibition booth, 09.2014-11.2014, Spain, Barcelona

Intern, Kulkoni Inc. , Administrative tasks, 04.2012-04.2012, Texas, United States of America, Houston

Intern, Deutsche Bank AG, Administrative tasks, 03.2011-04.2011, Germany, Hamburg

## Ehrenamtliches Engagement

Organisation of community building and networking events, International Business School Honours Board (Groningen, The Netherlands), 09.2016-07.2019

Organisation of different events (e.g. a public speaking event) to raise money for scholarships in Tanzania , Hanze Worldwide Foundation (Groningen, The Netherlands), 09.2016-07.2019

Support of daily tasks in a day center for homeless people (e.g. distributing clothes or giving out food), Caritas Gruft (Vienna, Austria), 10.2017-12.2017

## Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Advanced

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Sprachkenntnisse  
English - C2

French - A2

Jahrgang

1995

Verfügbarkeit

09.2019

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

<b>Business Development</b>	<b>Commerce</b>	<b>Consulting</b>
<b>Digital Innovation</b>	<b>Health Management</b>	<b>Human Resources</b>
<b>Logistics &amp; Transport</b>	<b>Marketing &amp; Sales</b>	<b>Media &amp; Communication</b>
<b>Project Management</b>	<b>Real Estate</b>	

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Wirtschaftspsychologie, 2019, Qualitative Wirkungsanalyse: Die Rolle von Influencern auf die Präferenz der User, BSP Business School Berlin - Campus Hamburg, Deutschland

## Praktische Erfahrung

Werkstudentin, Bilfinger GreyLogix GmbH, Planung und Durchführung von Projekten nach BGx-Standard , Erstellung, Strukturierung und Aufbereitung von Datenmengen nach Vorgaben des Kunden, Kommunikation mit Kunden national und international, 09.2016-03.2019, Deutschland, Hamburg  
Praktikantin in der Personalentwicklung, MAN Truck & Bus Deutschland GmbH, Planung, Gestaltung und Durchführung von Workshops und Schulungen, Unterstützung der Recruitingprozesse, Unterstützung bei Azubiveranstaltungen, 04.2018-08.2019, Deutschland, München

## Ehrenamtliches Engagement

Sprecherin der Werkstudenten und Werkstudentinnen, Bilfinger GreyLogix GmbH, 10.2016-04.2019

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional  
MS Office Word - Professional

MS Office Power Point - Professional  
SAP - Advanced

### Sprachkenntnisse

English - B2

German - Native Speaker

## Jahrgang

## Verfügbarkeit

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de



**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

<b>Administration</b>	<b>Business Development</b>	<b>Consulting</b>
<b>Digital Innovation</b>	<b>Marketing &amp; Sales</b>	<b>Project Management</b>
<b>Real Estate</b>		

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Bau- und Umweltingenieurwesen, 2016, Membranfiltration, Technische Universität Hamburg, Deutschland

## Praktische Erfahrung

Projektsteuerung, WSP Deutschland AG, Unterstützung bei verschiedenen VgV-Verfahren für öffentliche Auftraggeber (zum Beispiel: Schulbau, Wasserbau) , Erstellung Rahmenterminplanung mit MS-Projekt , Unterstützung bei der Prüfung (Audit) und Zertifizierung (Beispiel: DGNB Platin Zertifizierung, Wasser und Energie Auditierung IKEA) , 11.2018-05.2019, Deutschland, Hamburg

Projektmanager Business Development, HPC AG, Angebotserstellung, Koordination und Bearbeitung der Projekte, Erweiterung und Entwicklung der bestehenden Geschäftsfelder , Erstellung von Ausschreibungen und Angeboten für Bau- und Umwelt-Projekte , 04.2016-10.2019, Deutschland und China, Hamburg und Hefei (China)

## Ehrenamtliches Engagement

Gruppenführung, Weltausstellung Expo 2010 Shanghai im Hamburg House , 07.2010-08.2010

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

CMS - Basic

MS Office Project - Basic

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Advanced

### Sprachkenntnisse

Chinese - Native Speaker

French - A1

English - B2

German - Native Speaker

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Jahrgang

1989

Verfügbarkeit

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

# MSc19811

Business Development

Commerce

Marketing & Sales

Media & Communication

Project Management

## Studium/Ausbildung

BBA , International Business & Management Studies, 2015, School of Economics and Management / HES, The Netherlands

## Praktische Erfahrung

Sales Manager , ITA Shipping GmbH, Sales manager for the Dutch department, Customer Service, 11.2017-07.2019, Germany, Hamburg

## Ehrenamtliches Engagement

Translator , COA, 01.2001-11.2005

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Word - Professional

MS Office Power Point - Professional

SAP - Advanced

### Sprachkenntnisse

Dutch - Native Speaker

German - B1

English - C2

Hindi - Native Speaker

## Jahrgang

1990

## Verfügbarkeit

09.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

<b>Business Development</b>	<b>Commerce</b>	<b>Logistics &amp; Transport</b>
<b>Marketing &amp; Sales</b>	<b>Media &amp; Communication</b>	<b>Project Management</b>

## Studium/Ausbildung

Bachelor, Business Administration, 2014, Wisconsin International University (USA) Ukraine, Ukraine

## Praktische Erfahrung

Commercial Expert, Persol Corporation, Exporting Fruits & Vegetables from Iran to Russia , Business Development, Marketing Plan, Purchasing Products & Materials, Logistics, Documentation, Making Contracts and Budgeting have been my main responsibilities, 02.2017-07.2019, Iran, Tehran

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

Sprachkenntnisse

English - C2

German - B1

### Jahrgang

1984

### Verfügbarkeit

11.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Administration	Business Development	Commerce
Consulting	Marketing & Sales	Project Management

## Studium/Ausbildung

Master of Economics, Macroeconomic Analysis, 2016, Armenian State University of Economics, Armenia

## Praktische Erfahrung

Student Assistant, HSBA Hamburg School of Business Administration, Supporting in Chair related activities, such as processing and organizing data, interviews transcription, conducting literature review, Making proposals on increasing the effectiveness of the software use, 10.2018-, Germany, Hamburg

Revenue Growth Management Analyst, Coca-Cola Hellenic Bottling Company, Build RGM insights based on analysis of products distribution, consumption occasions, commercial policy, pricing strategy, Develop insights on portfolio improvement and optimization, analyze competitors? performance to cover white spots in beverages market, Prepare presentations as well as deliver to the Head Office and Management, 02.2018-10.2018, Armenia, Yerevan

Insights and Reporting Specialist, Coca-Cola Hellenic Bottling Company, Develop and communicate business related insights and findings, Forecast and post-evaluate promotions and activations, calculate uplift, Participation in the process of new commercial policy development, interpretation of data, analysis results, preparation of ongoing reports, Preparation and review of presentations as well as deliver to the lead team, Lead and implement functional and cross-functional strategic projects, 02.2016-01.2018, Armenia, Yerevan

Management Trainee in Commercial Department, Coca-Cola Hellenic Bottling Company, Trainings and perform duties in several units such as Sales analytics, Sales administration, Marketing, Cold drink equipment units, Observing experienced staff of the organization to learn about the necessary methods and procedures, 06.2015-01.2016, Armenia, Yerevan

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Professional

MS Office Word - Professional

MS Office Power Point - Professional

SAP - Advanced

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Sprachkenntnisse  
English - C1

German - A2

Jahrgang

1994

Verfügbarkeit

09.2019

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2019

Business Development

Consulting

Digital Innovation

Project Management

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Arts, Global Brand and Fashion Management, 2019, Ethische Herausforderungen von Künstlicher Intelligenz - Die Bedeutung von Regularien am Beispiel der "Ethics Guidelines for Trustworthy AI", International School of Management, Deutschland

### Praktische Erfahrung

Werkstudentin im SEO, ABOUT YOU, Qualitätssicherung von Marken-, Kategorie- und Kategorietexten für den Online Shop, Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von SEO- und Keyword- Strategien , Optimieren und Einpflegen von Produkten inklusive Content Daten in das Product Control Interface von ABOUT YOU, 09.2016-12.2017, Deutschland, Hamburg

Praktikantin im Produktmanagement, Scoretex GmbH, Qualitätssicherung der Musterteile, der Produktionsstätte, des Entwicklungsprozesses, Unterstützen in der Qualitätssicherung der Stofflieferanten und Akquise neuer Lieferanten, Betreuung vom Amazon Marketplace, 06.2017-09.2017, Deutschland, Hamburg

Praktikantin im Retail Excellence, Otto Group, Analyse von Warenhaus- & Logistikprozessen, sowie Prozesskosten, Sortiments- und Lieferstruktur, Identifikation von Pain Points und Entwicklungspotentialen, Strategische Entwicklung von Maßnahmen zur Neuausrichtung einer Tochtergesellschaft anhand der Analysen, 05.2019-08.2019, Deutschland, Hamburg

### Ehrenamtliches Engagement

Als Head of Brand Management die Wahrnehmung des NGOs in der Universität fördern, ISM for Africa, 03.2018-03.2019

### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Basic

MS Office Word - Advanced

Sprachkenntnisse

English - B2

French - A1

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de



German - Native Speaker

Italian - A2

## Jahrgang

1995

## Verfügbarkeit

09.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Project Management

Real Estate

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Architecture, Architecture, 2016, Beaconhouse National University, Pakistan

## Praktische Erfahrung

Architect / Project Manager, RB Builders, Client Service, Preparation of preliminary and detailed drawings on CAD, Preparation of the operation plan to ensure optimal work execution, Projectmanagement, BOQ preparation, contract management with vendors, Discuss and review project status with clients, modification if needed, 09.2016-07.2019, Pakistan, Sialkot

## Ehrenamtliches Engagement

Architect Internship, SRDW, 07.2014-08.2019

## Kenntnisse

Sprachkenntnisse

## Jahrgang

1992

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

## MSC BUSINESS DEVELOPMENT

Studienstart: August 2020

Business Development

Finance

Project Management

### Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, Business Management, 2019, Colorado State University-Pueblo, United States of America

### Praktische Erfahrung

International Office Assistant, Colorado State University-Pueblo, international recruitment, pre-arrangements of recruitment tours, completing an internal Student Production Report, calculating recruiter's overhead records, unofficial advisor role for international students, 08.2018-12.2019, United States of America, Pueblo

### Ehrenamtliches Engagement

#### Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced  
MS Office Project - Advanced

MS Office Power Point - Advanced  
MS Office Word - Advanced

Sprachkenntnisse

English - C2

German - Native Speaker

#### Jahrgang

1998

#### Verfügbarkeit

01.2020

#### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

Business Development	Commerce	Consulting
Finance	Logistics & Transport	Marketing & Sales
Media & Communication	Project Management	Real Estate

## Studium/Ausbildung

B.A. (Bachelor of Arts), Germanistik, 2011, Ein Vergleich zwischen dem Goethe-Institut und dem Konfuzius-Institut, Beijing Language and Culture University, China

Nebenfach, Finance, 2010, Beijing Language and Culture University, China

## Praktische Erfahrung

Senior Engineer for Information Analysis, Goldwind, Koordination des Projekts "Recherche in den Bereichen Marketing, Technologien und internationale Zusammenarbeit in den deutschsprachigen Regionen", Verantwortung für die Kommunikation mit den ausländischen Partnern, Koordination für Informationen und Strategien zur Internationalisierung des Unternehmens, 10.2016-08.2019, China, Beijing

Leitung der Test- und Übersetzungsabteilung, OKOer, Mitarbeit an der Entwicklung des Business-Plans und dem Produkt-Launch, Projektmanagement der Tests und Kommunikation zwischen China und Deutschland, Koordination des Tagesgeschäfts und die vom Team generierten Inhalte, z.B. Testreports und News, 10.2014-09.2016, China, Beijing

Projektmanager, RKWC, HWK-Wiesbaden-Projekt: Workshops und Berufsausbildung, GTT-Projekt: Business Development und Kundenbetreuung, Messeservice auf der Chinaplas, K-Messe und Sicherheitsmesse, 07.2012-09.2014, China, Beijing

## Ehrenamtliches Engagement

### Kenntnisse

im Bereich der IT

CMS - Basic

MS Office Power Point - Advanced

MS Office Word - Advanced

MS Office Excel - Advanced

MS Office Project - Advanced

SAP - Basic

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Sprachkenntnisse  
Chinese - Native Speaker

English - C1

Jahrgang

1989

Verfügbarkeit

10.2019

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

<b>Administration</b>	<b>Consulting</b>	<b>Digital Innovation</b>
<b>Human Resources</b>	<b>Logistics &amp; Transport</b>	<b>Project Management</b>

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Arts, Logistics, 2014, Inha University, Republic of Korea (South Korea)

## Praktische Erfahrung

Student Sales, Autoliv BV Co&KG, General sales activity support (quotation, design, market research, pre-production develop management support), Serial production support (Voice of Customer collect, quotation change support, cost reduction, post-production development management support), IT & Documentation support (SAP and Supplier portal handling, invoicing, and CDN processing), 02.2019-08.2019, Germany, Elmshorn

Supply Officer (Hauptmann der Luftwaffe), Republic of Korea Air Force, Senior squadron commander of unit (general control of warehouse, supply, transportation, return, facility, and manpower), Base safety and compliance audit, Productivity improvement project Green Belt (Six-Sigma), 05.2-05.2018, Republic of Korea (South Korea), Jin-ju, Go-yang

Apprentice, Hyundai Merchant Marine (Europe) GmbH, Co-worked with logistics (inland), Equipment (container), sales, export, import, Operations, accounting, and IT, 07.2013-07.2013, Germany, Hamburg

## Ehrenamtliches Engagement

Student Activist, Institute of Asian Culture & Development, Jordan, 06.2009-08.2019

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Word - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

SAP - Basic

### Sprachkenntnisse

English - C2

German - A1

## Jahrgang

## Verfügbarkeit

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

1992

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Business Development

Marketing & Sales

Project Management

## Studium/Ausbildung

Bachelor of Science, International Management, 2018, International School of Management, Germany

## Praktische Erfahrung

Intern (Marketing & Sales Assistant), Warner Bros. Entertainment GmbH, Main work for the reatailer Amazon on the physical and digital distribution and games, Planning and organizing marketing campaigns, Sales and marketing analysis, 08.2018-08.2019, Germany, Hamburg

Intern (Contact Property Manager), Union Investment Real Estate GmbH, First valuation of real estate, Client care, Settlement of invoices, 02.2017-03.2017, Spain, Madrid

Intern, Norske Skog, Logistic Department, Distribution costs analysis, 02.2017-02.2018, France, Golbey

Intern, OLYMPUS EUROPA SE & CO. KG, Support in Key account Amazon, Sales App, Social Media and Benchmarking, 07.2016-08.2016, Germany, Hamburg

Logistic Packer, Persiehl Klapp GmbH & Co. KG,, Packing of goods, 09.2014-02.2015, Germany, Hamburg

## Ehrenamtliches Engagement

-

## Kenntnisse

im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced

MS Office Power Point - Advanced

Sprachkenntnisse

English - C1

German - Native Speaker

## Jahrgang

1996

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)



Human Resources

Marketing & Sales

Project Management

## Studium/Ausbildung

Captain Class C , Maritime Business , 2012, Hellenic Merchant Maritime Academy, Greece

## Praktische Erfahrung

2nd Officer to Chief Officer, Olympic Shipping Group / Springfield Shipping, Navigation planning, GMDSS operations, preparation of the bridge for all the Vetting Inspections, Promotion to Chief officer, Responsibility for Cargo Operations of the Vessel as well as Safety and Security of the Crew, 10.2015-07.2019, Greece, Athens

## Ehrenamtliches Engagement

Assistant Broker, Poten and Partners Brokerage Firm in New York, 05.2015-09.2015

## Kenntnisse

### Sprachkenntnisse

English - Native Speaker

Greek - Native Speaker

## Jahrgang

1986

## Verfügbarkeit

10.2019

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg

Marketing & Relation Manager

T(040) 36 138 7530

[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

Administration	Business Development	Commerce
Consulting	Finance	Health Management
Human Resources	Marketing & Sales	Project Management

## Studium/Ausbildung

BSc (Hons) International Business Management, Business Management, 2016, Anglia Ruskin University London, United Kingdom

## Praktische Erfahrung

Co-Founder - Online Retail Shop, Babette Shop, International buying, distribution and sales of Fashion Goods, Online Advertising and Communication via Social Media, 03.2017-08.2018, Cameroon, Yaounde  
Intern, Unity Cooperative Society, Strategic insight in different departments, Analysis of credit requests and managing financial risks, Reinforcement of skills in customer service and complaint management, 10.2016-11.2016, Cameroon, Yaounde

## Ehrenamtliches Engagement

Secretary General , Significant Deeds, 03.2016-08.2019  
Gateway Assessor, Citizens Advice , 05.2015-07.2016

## Kenntnisse

### im Bereich der IT

MS Office Excel - Advanced  
MS Office Word - Professional

MS Office Power Point - Professional  
SAP - Basic

### Sprachkenntnisse

English - Native Speaker  
German - B2

French - Native Speaker  
Italian - A2

## Jahrgang

## Verfügbarkeit

### Ihr Kontakt

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
linda.stuckenberg@hsba.de

1994

ab sofort

**Ihr Kontakt**

Linda Stuckenberg  
Marketing & Relation Manager  
T(040) 36 138 7530  
[linda.stuckenberg@hsba.de](mailto:linda.stuckenberg@hsba.de)

OUTRO S:1

OUTRO S:2